



Gdańsk, 26.05.2009



SKONSOLIDOWANE
WYNIKI
ZA PIERWSZY
KWARTAŁ 2009

Sprzedajemy bezpieczeństwo



Krzysztof Krempeć – Prezes Zarządu, Mercor SA



Grzegorz Lisewski – Pierwszy Wiceprezes Zarządu, CFO, Mercor SA



WYNIKI FINANSOWE GRUPY MERCOR W I KWARTALE 2009

□ Dalszy wzrost przychodów i zysku operacyjnego

1. Przychody wzrosły w I kw. 2009 r. do **107,3 mln zł (+29,9% r-d-r)**
2. Zysk EBITDA wyniósł w I kw. 2009 r. **23,1 mln zł (+88,8% r-d-r)**
3. Zysk EBITDA po oczyszczeniu z efektów zdarzeń jednorazowych osiągnął wartość **14,9 mln zł (+21,3% r-d-r)**

□ Poprawa cash flow dzięki transakcji leasingu zwrotnego zakładu produkcyjnego w Ciepłowie (cena sprzedaży nieruchomości wyniosła 21 mln zł)



WYNIKI FINANSOWE W I KWARTALE 2009

DALSZY WZROST PRZYCHODÓW I ZYSKU OPERACYJNEGO

DANE RAPORTOWANE

w mln PLN	I kw. 2009	I kw. 2008	Dynamika wzrostu
Przychody ze sprzedaży	107,3	82,6	+29,9%
EBITDA	23,1	12,3	+88,8%
EBIT	20,5	10,1	+103,8%
Marża EBIT w proc.	19,1	12,2	-
Zysk netto	13,9	7,3	+91,4%
Marża netto w proc.	13,0	8,8	-

DANE PO OCZYSZCZENIU ZE ZDARZEŃ JEDNORAZOWYCH

w mln PLN	I kw. 2009	I kw. 2008	Dynamika wzrostu
Przychody ze sprzedaży	107,3	82,6	+29,9%
EBITDA	14,9	12,3	+21,3%
EBIT	12,3	10,1	+21,7%
Marża EBIT w proc.	11,4	12,2	-
Zysk netto	7,1	7,3	-1,6%
Marża netto w proc.	6,6	8,8	-

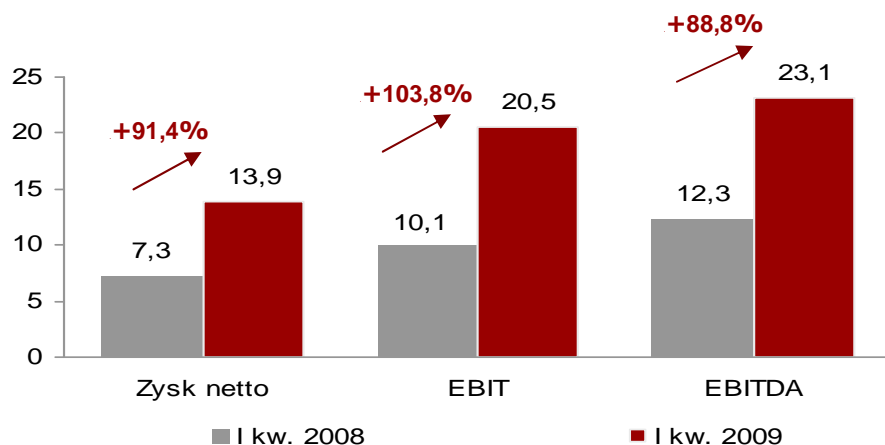


WYNIKI FINANSOWE W I KWARTALE 2009

DALSZY WZROST PRZYCHODÓW I ZYSKU OPERACYJNEGO

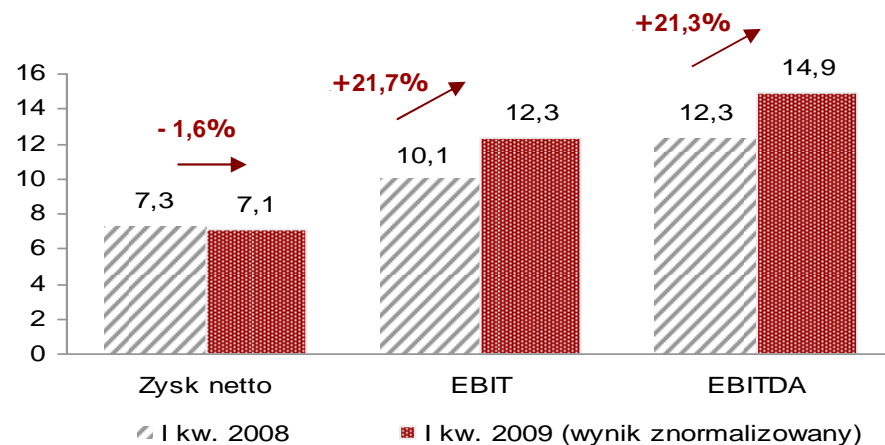
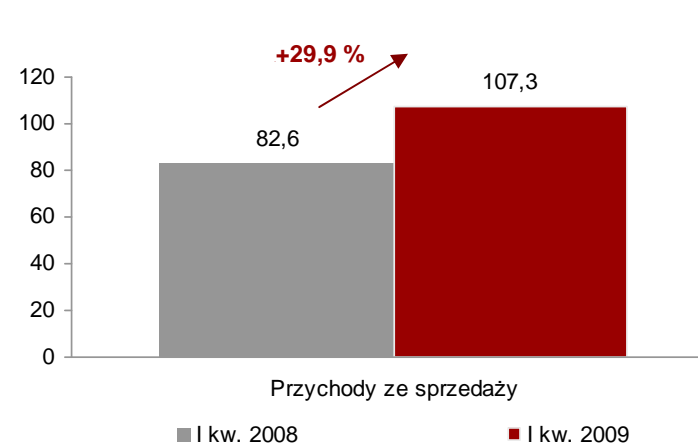
w mln zł

I kw. 2009 v. IV kw. 2008



w mln zł

I kw. 2009 v. I kw. 2008



Wykres po lewej stronie obrazuje zysk netto w I kw. 2009 v I kw. 2008 po oczyszczeniu wyniku ze zdarzeń jednorazowych:

1. leasing zwrotny zakładu produkcyjnego – zwiększenie zysku operac. o **8,9 mln zł**
2. jednorazowe koszty odpraw pracowniczych w kwocie **357 tys. zł**
3. przeprowadzka hiszpańskiej spółki Tecresa do nowej siedziby – koszty jednorazowe w kwocie **360 tys. zł**

❑ Realizowane projekty synergiczne wewnątrz Grupy Mercor

1. Specjalizacja produkcji – dokonano oceny struktury kosztów oraz wskaźników efektywności i wybrano optymalne dla dalszego rozwoju Grupy centra produkcyjne
2. Synergie zakupowe
3. Synergie produktowe (spray'e lekkie Tecresy przeszły pozytywnie badania dopuszczające na rynki Europy Środkowo-Wschodniej)
4. Oszczędności związane z unifikacją komponentów i technologii



KONCENTRACJA NA ZWIĘKSZANIU EFEKTYWNOŚCI

❑ **Porządkowanie i optymalizacja struktury Grupy Mercor**

1. Nabycie przez Mercor SA 100% udziałów w spółce Hasil (Polska) sp. z o.o. (Wrocław), rozpoczęty proces inkorporacji
2. Likwidacja przedstawicielstwa w Moskwie
3. Rozpoczęty proces inkorporacji spółki handlowej MMS (Kraków)

❑ Wprowadzenie dodatkowych programów oszczędnościowych

Dokonano kompleksowej analizy kosztów operacyjnych na wszystkich poziomach organizacyjnych we wszystkich spółkach Grupy i ograniczono koszty we wszystkich obszarach, m.in.:

- redukcja kadry (m.in. na produkcji oraz w wyniku zmiany zasad realizacji usług montażowych – outsourcing ekip),
- insourcing usług doradczych,
- oszczędności w kosztach administracji.

□ Wdrażanie strategicznych programów rozwoju

1. Program rozwoju usług serwisowych

cel biznesowy: dowartościowanie ogniwa serwisu w modelu biznesowym spółki, wykorzystanie możliwości konsolidacji rozproszonego rynku usług serwisowych;

2. Zdobywanie rynków zachodnich (głównie francuskiego i niemieckiego)

cel biznesowy: zdobycie udziału w nowych dla Grupy rynkach o dużej wartości

□ Kluczowe inwestycje, na których Grupa koncentruje swoją aktywność handlową:

1. Obiekty hotelowe (m.in. baza hotelowa na Euro 2012)
2. Obiekty sportowe, np. stadiony, hale widowiskowe (Euro 2012)
3. Obiekty związane z energetyką, np.: modernizacje, remonty elektrowni, linii energetycznych, trafostacji
4. Obiekty związane z infrastrukturą drogową, np.: tunele, metro

- ❑ **Dalszy wzrost przychodów i zysku operacyjnego**
- ❑ **Dobre wykorzystanie efektów wcześniejszych akwizycji (optymalizacje istotne szczególnie w warunkach osłabienia rynku)**
- ❑ **Wdrażanie strategicznych programów rozwoju zgodnych z modelem biznesu i nastawionych na dalszą ekspansję rynkową Grupy**
- ❑ **Dostępność środków pieniężnych na odpowiednim poziomie, poprawa cash flow dzięki transakcji leasingu zwrotnego jednego z zakładów produkcyjnych**



DZIĘKUJEMY!

Mercor SA
ul. Grzegorza z Sanoka 2
80-408 GDAŃSK
tel. 00 48 58 341 42 45
fax. 00 48 58 341 39 85
merc@merc.com.pl
www.mercor.com.pl